

Programa Internacional en Alta Gerencia de Reaseguro

DESCRIPCIÓN:

La industria aseguradora atraviesa una transformación impulsada por nuevas exigencias regulatorias, la digitalización, la sostenibilidad, la evolución de los riesgos y los cambios en el comportamiento de los consumidores. En este contexto, comprender las mejores prácticas internacionales se ha convertido en un factor clave para fortalecer la competitividad y la capacidad de adaptación de los profesionales del sector.

Este programa internacional reúne expertos académicos y profesionales de España y Latinoamérica para ofrecer una visión integral sobre los principales desafíos y tendencias del mercado asegurador. A través de conferencias magistrales, análisis de casos reales y espacios de discusión, los participantes conocerán experiencias internacionales aplicables al contexto colombiano y regional, fortaleciendo sus competencias estratégicas, técnicas y gerenciales.

Área de interés	Modalidad	Tipo de formación	Dificultad	Duración
Areas Técnicas	Presencial	Programa Internacional	Media	28 horas

QUÉ LOGRARÁS

- **Comprender** las principales tendencias que están transformando la industria aseguradora a nivel global.
- **Analizar** modelos regulatorios, técnicos y comerciales implementados en Europa y su potencial aplicación en Latinoamérica.
- **Fortalecer** capacidades estratégicas para la gestión de riesgos, innovación y sostenibilidad en el sector asegurador.
- **Incorporar** mejores prácticas internacionales en la toma de decisiones de negocio.

CONTENIDO

MÓDULO I: FUNDAMENTOS Y TEORÍA

1. Generalidades del Reaseguro

- Definición.
- Fundamentos del reaseguro.
- Importancia dentro de la actividad aseguradora.
 - ✓ Diferencia entre coaseguro y reaseguro.

- ✓ El contrato de reaseguro.
- ✓ Distribución del riesgo entre retención y reaseguro.
- ✓ Contratos Automáticos Proporcionales

2. Tipos de contratos

- Contrato de Cuota Parte.
- Contrato de Excedente.
- Contratos Mixtos.

3. Tópicos financieros y administrativos en el reaseguro proporcional

- Participación de utilidades.
- Comisión variable.
- Otros conceptos (depósitos, impuestos, etc.).
- Cesiones de reaseguro proporcional.
- Cuentas técnicas de contratos automáticos proporcionales.
- Elaboración y análisis de una cuenta para un contrato automático proporcional.
- Cotización técnica: siniestralidad de frecuencia, intensidad y CAT.

MÓDULO II: MODELOS Y TALLERES

1. Contratos Automáticos No Proporcionales

1.1. Tipos de contratos

- Contrato Operativo (WXL).
- Contrato de Catástrofe (CAT XL).
- Contrato en Agregado (AGG XL).

1.2. Tópicos financieros y administrativos en el reaseguro no proporcional

- Ajustes de no proporcionales y determinación del costo real.
- Liquidación de siniestros no proporcionales.
- Reinstalaciones: cálculo, tipos y protecciones de primas de reinstalación (RPP).
- Elaboración de cesiones de siniestros y ajuste de contratos no proporcionales.
- Métodos de cotización de no proporcionales.

2. Modelos Estocásticos Catastróficos

3. Contratos Facultativos

- Características generales.
- Ofrecimiento del riesgo e información requerida.
- Aspectos relevantes del contrato facultativo.
- Interacción del contrato facultativo con el automático proporcional.
- Interacción del contrato facultativo con el automático no proporcional

MÓDULO III: RAMOS DE REASEGURO Y JUEGO DE SIMULACIÓN EMPRESARIAL MAPFRE

- Introducción y Fundamentos a los Ramos Generales
- Introducción y Fundamentos a los Ramos de Personas

- Incidencia de la contratación del reaseguro en la solvencia de la cedente
- Reaseguro Alternativo
- Incidencia de las tendencias del reaseguro en el costo

MÓDULO IV: JUEGO DE SIMULACIÓN EMPRESARIAL MAPFRE

A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO

Directivos, gerentes, líderes de innovación, responsables de riesgos, actuarios, suscriptores, corredores, abogados, consultores y profesionales de aseguradoras y reaseguradoras que buscan fortalecer su visión estratégica mediante el conocimiento de experiencias y mejores prácticas internacionales aplicadas al sector asegurador.

DOCENTES/TUTORES

- David Torrente - Gerente General Mapfre Re Oficina Representación Colombia
- María González Caride - Directora Regional LATAM Negocio Personas
- Octavio Bosqued - Subdirector Técnico Mapfre Re Oficina Representación Bogotá
- Mónica Martínez - Suscriptora No Vida
- María Alejandra Cazar - Suscriptora Vida
- Nayibe Ardila - Suscriptora Senior Facultativo